Corso:	Laboratorio di Comunicazione interpersonale
Docente:	Maria Innocenza Scoliere
Crediti:	4
SSD	M-PED/03
Prerequisiti:	-
Tipo di attività	Laboratorio
Finalità/significato	Fornire delle competenze comunicative legate all'ascolto ed al comportamento assertivo per contribuire allo sviluppo di quelle abilità che permettono di sviluppare una relazione interpersonale efficace.
Risultati di apprendimento attesi:	Al termine del corso lo studente sarà in grado di condurre un colloquio sapendo mettere in atto le competenze comunicative acquisite durante il corso  Conoscenze:
	<ul> <li>Il ruolo del processo percettivo nella creazione e nel mantenimento delle relazioni interpersonali.</li> <li>Le fasi di un colloquio.</li> <li>Gli stili di comunicazione inefficaci.</li> <li>Le competenze comunicative essenziali per creare una relazione</li> </ul>
	interpersonale efficace e significativa.  [PLa comunicazione assertiva: comunicazione descrittiva,
	rappresentativa e di feedback.
	①Le modalità di conduzione di un training di formazione.
	<ul> <li>Abilità:</li> <li>Abilità di comunicazione di base per condurre un colloquio.</li> <li>Abilità di supporto verbale: riformulazione, verbalizzazione, chiarificazione, sommario.</li> <li>Abilità semi-direttive di supporto verbale: fare domande, confronto, interpretazione, fornire informazioni.</li> <li>Conduzione di un colloquio in modo assertivo attraverso l'uso della comunicazione descrittiva, rappresentativa e di feedback.</li> </ul>
Argomenti	1. Le abilità di comunicazione di base per condurre un colloquio 2. Il ruolo del processo percet-tivo nella creazione e nel mantenimento delle relazioni interpersonali. Le fasi di un colloquio. Gli stili di comunicazione inefficaci. Le competenze comunicative essenziali per con-dur-re un colloquio e per creare una relazione interpersonale efficace e signifi-ca-tiva: l'attenzione non strutturata; le competenze di supporto verbale (rifor-mu-lazione, verbalizzazione, chiarificazione, sommario); le competenze semi-di-rettive di supporto verbale (domande, confronto, interpretazione, dare infor-mazioni). 3. La comunicazione assertiva: la comunicazione descrittiva, rappre- sentativa e di feed back. 4. Le modalità di conduzione di un training di forma-zione.
Impegni per lo	Studio costante e impegnato. Approfondimento degli argomenti
studente	trattati attraverso materiale suggerito dal docente
Metodologia	Lezione frontale, lavoro esperienziale, partecipazione attiva,
didattica	modellamento, lavoro in piccoli gruppi, giochi di ruolo, Esercitazioni

	a casa (letture e gioco di ruoli)
Modalità di	Si baserà sull'analisi di un frammento di 5-7 minuti di un colloquio
verifica	con un collega, di circa 20/30 minuti, registrato e trascritto
Corsi collegati	Teoria e tecniche della dinamica di gruppo
Bibliografia	Colasanti A.R, Mastromarino R., Ascolto Attivo (Roma, IFREP
	1991); Pedrotti M. (2008). L'assertività. Psicoterapeuti in
	formazione. 1, 90 -120.